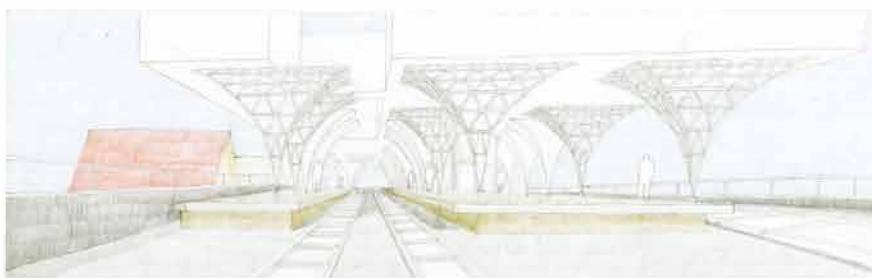


電車で出会う物語がある JR 中央線本の森計画

川畑 華子



本が好きで
電車が好きで
電車で読書をするのが大好きなあなたのために
駅に図書館をつくりました



いつも忙しいあなたのために
ホームの上につくりました



あなたがいつでも行けるように
駅前にもホームにもキオスクにもつくりました

途中下車が好きなあなたのため

いろんな駅につくることにしました

中野から国立にいくまでの車内で読みだり
国分寺で特別快速を待つ間に選んだり
たまには一日中本を読んで名古屋まで行ったり

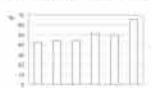
目印は本の森です

早くここで本をみつけて
電車で出会う物語があるから



読書人口の低下と出版業界の現状

若い世代の読書離れは本当か？



若い世代の読書離れが問題視されているが、年代があがるほど本を読まないというデータがある。学校での読書推進活動により、むしろ、社会人などのほうが「忙しくて本が読めない」といった状況になっている。

電車で読書する人は日本人が多い



電車内における読書率は新聞や印刷物も含め、以前から20%前後と意外と多い。電子メディアの普及で、電車内の先輩は読書をする人よりも携帯電話を見ている人のほうが増えているが、書籍の利用率は常に7~10%を維持している。

なぜ、本が売れないのか？

「再版制」と「委託販売制度」

書籍の発行者が定め、小売店がそれを守る制度。本は基本的に複数あるが、一度購入した本は他の小売店で購入できない。

「再版制」

書籍の発行者が定め、小売店がそれを守る制度。本は基本的に複数あるが、一度購入した本は他の小売店で購入できない。

「委託販売制度」

書籍は出版社から購入した本を売っているのではなく、委託されている。本が売れるところから手数料分だけが手に入る仕組み。

ライプラリーのシステムについて

本に興味を持ってもらいたい。本を好きになるような施設とそのシステムを考える。その図書館を「有料図書館」とした。本はデジタル化が進み、電子文庫などはより普及するだろう。しかし、本の形態、重さ、大きさなどを「うつ伏せ」という形容そのものの「アーティスト的価値」に本を持ち上げ、既存本からさらに本を伝へ。出版社がそれを支え、公立の図書館が買らない部分を補めていくのが未来への投資の形なのだ。

①出版社

出版社から本を購入

→ 駅口内でレンタル → ブームが収まる名と大量的の本がある

専用の新古書店で売却

出版社は車で本を読んでもらうことでの行為が本の広告になる。また、歴史を通さない自然な数量・価格の作成が可能となる。

図書館利用者の増加、専用新古書店で本を購入、無駄の無い本の収蔵が可能に。また、ライプラリーの基盤化が専門性を増す。

21世紀などでのシステムを普及しているので、お手軽に本を借りることができます。いろんな形のいろいろなライプラリーを楽しむこともできる。

ライプラリーの種類

駅構設型

駅構内に設置するライプラリー。運営は専門性が高く、ライプラリーの運営となる専門性に拘泥する。

本構設では、駅構内に設置するライプラリーを運営する専門性として、専門性を保つ。

駅構内に設置するライプラリーを運営する専門性として、専門性を保つ。

駅構内に設置する専門性として、専門性を保つ。

