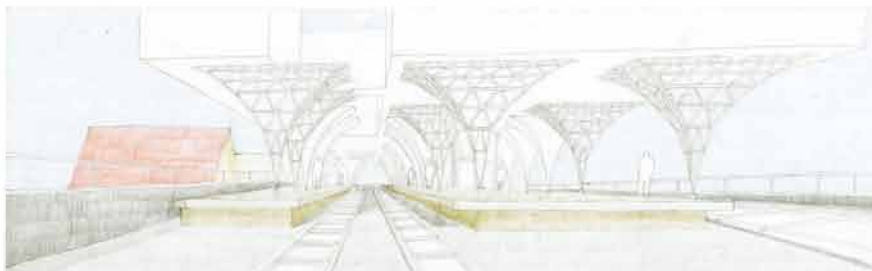


川畑 華子



いつも忙しいあなたのために  
ホームの上につくりました

あなたがいつでも行けるように  
駅前にもホームにもキオスクにもつくりました

途中下車が好きなあなたのために  
いろいろな駅につくることにしました

中野から国立にいくまでの車内で読んだり  
国分寺で特別快速を待つ間に選んだり  
たまには一日中本を読んで名古屋まで行ったり

目印は本の森です

早くここで本をみつけて  
電車で出会う物語があるから



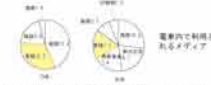
・若い世代の読書離れは本当か？

・若い世代の読書離れは本当か？



若い世代の読書離れが懸念されているが、年代があがるほど本を読まないというデータがある。学校の読書推進活動により、むしろ、社会人などのほうが「忙しくて本が読めない」といった状況になっている。

・電車で読書をする人は日本人が多い



電車内における読書率は新聞や印刷物も含め、これから20%前後と意外と多い。電子メディアの普及で、電車内の光景は読書をする人よりも携帯電話で見る人のほうが増えてきてはいるが、書籍の利用率は常に7~10%を維持している。

・なぜ、本が売れないのか？  
「再販制」と「委託販売制度」



「再販制」  
書籍の発行者が定価を決め、小売店がそれを守り、  
制度。本は基本的に値段は常に一定。

書店は出版社から仕入れた本を売っているのではなく、委託されている。本が売れるとそのうちから手数料分だけが手に入る仕組み。

- ライブラリーのシステムについて

本に興味を持ってもらい、本を好きになるような施設とそのシステムを考える。単純に可能でよりよい施設を作るために、その図書館を「有料図書館」とした。本はデジタル化が進み、電子文庫などがより普及するだろう。しかし、本の価値、紙、ページをめぐって読むという好意そのもののファンはいない。未来に本を維持するために、眼で見るべきらしさを伝え、出版社がそれを支え、公立の図書館が足りぬに部分で埋めていく。

「有料」のシステムは、数萬の書籍を生み出していくための未来への投資の形なのだ。



出版社は専らで本を読んでもらうことでその行為自体が本の広告になる。また、散次を通さない自由な数量・価格の操作が可能となる。

図書館利用者の増加。専用新  
古書店で本を購入。無駄の無  
い本の収集が可能に。また、  
ライブラリーとの差別化から  
専門性が増す。

suicaなどでシステムを管理しているのです。お手軽に本を借りることができる。いろんな駅のいろんなライブラリーを楽しむこともできる。

### ■ ライブラリーの種類

## - 翻轉設置



### ・駅士の服装型



### ● 利用イメージ

